

## Veranstaltungsformat:

Die BME-Thementage sind speziell auf die Bedürfnisse der BME-Mitglieder abgestimmte 1-Tagesveranstaltungen. Durch Fachvorträge werden den Teilnehmern aktuelle Themen umfassend nahe gebracht. Hier treffen Sie auf eine große Anzahl von Entscheidern, so dass Ihnen eine einmalige Möglichkeit geboten wird, viele relevante Kontakte an nur einem Tag zu generieren. Sie sprechen in entspannter Atmosphäre „Face-to-Face“ mit den für Sie relevanten Entscheidern und setzen sich so von Ihrer Konkurrenz deutlich ab. Zur Kommunikation wird bei diesen Veranstaltungen bewusst ausreichend Raum in Form von Pausen gelassen.

## Fakten:

- Herkunft der Teilnehmer: Primär aus dem deutschen Markt
- Veranstaltungsort: Hotel oder Kongresszentrum
- Anzahl der Vorträge je Veranstaltung: 6 – 8 Vorträge
- Level der Teilnehmer: Einkaufsleiter, Bereichsleiter, Facheinkäufer

## Unsere Empfehlung:

Kombinieren Sie Ihren Auftritt als Aussteller/Partner mit einer Anzeige in dem [BME Einkäufermagazin BIP Best in Procurement!](#) Sie positionieren sich dadurch zusätzlich in einem exklusiven journalistischen Umfeld zu Trends und Fakten rund um die Beschaffung bei einem direkten Verteiler von 15.500 Einkäuferkontakten! Wir beraten Sie sehr gerne!

## Leistungspaket für Aussteller

Ihre Unternehmensdarstellung im Vorfeld der Veranstaltung

- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo in der **Veranstaltungs-Broschüre oder PDF Broschüre** (Auflage ca. 15.000) in hervorgehobener Form unter der Rubrik Aussteller
- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo auf der **Veranstaltungs-Website**, zuzüglich Link zu Ihrer Unternehmens-Website in hervorgehobener Form unter der Rubrik Aussteller

Ihre Teilnahmekarte

- **1 Gastkarte** der Veranstaltung zur Weitergabe an Ihre Kunden. Die Gastkarte beinhaltet die Dokumentation und die angebotene Verpflegung im Rahmen der Veranstaltung. Bei Abnahme weiterer Teilnahmekarten werden 25% Rabatt auf die jeweilige Teilnahmegebühr gegeben.

Ihre Produkt- und Dienstleistungsvorstellung während der Veranstaltung

- Präsentationsfläche von **6qm** (3m x 2m)
- 2 Personen als **Standbetreuer** (ohne Zugang zu den Vorträgen) inkl. Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung. Jeder zusätzliche Standbetreuer wird mit EUR 75,-/pro Tag nachberechnet.
- Ihr **Informationsmaterial** auf dem BME-Auslagentisch

Marketingservice

- Der Vertragspartner erhält 2 Wochen vor dem Event die Teilnehmerliste (Position und Unternehmen) zur internen Vorbereitung zugesendet. **Bitte nicht für Ansprache der Teilnehmer vor Eventbeginn nutzen!**
- Auf Wunsch erhalten Sie **Konferenz-Broschüren** für Ihr eigenes Kunden-Mailing
- Der Veranstalter unterstützt Ihre **Marketingaktivitäten**, in dem die Durchführung und Umsetzung Ihres Mailings übernommen wird. Bis zu **150 Adressen** bzw. Postversendungen sind in der Bearbeitung und im Porto kostenfrei. Die Datenschutzbestimmungen für Ihre Adressen werden von uns gewahrt.
- Über Ihre **Einladung können sich Teilnehmer mit einem Rabatt von 10% auf die Teilnahmegebühr** registrieren lassen. Ein Code-Verfahren regelt den Prozess.

## Konditionen auf Anfrage

## PARTNER

Ihre Unternehmensdarstellung im Vorfeld der Veranstaltung

- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo in der **Veranstaltungs-Broschüre oder PDF Broschüre** (Auflage ca. 15.000) in hervorgehobener Form unter der Rubrik Partner
- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo auf der **Veranstaltungs-Website**, zuzüglich Link zu Ihrer Unternehmens-Website in hervorgehobener Form unter der Rubrik Partner

Ihr Know-how Transfer im Rahmen der Veranstaltung

- Inhaltliche Einbindung mit einem **Co-Referat** (Ihr Unternehmen und Ihr Referenzkunde) im Rahmen einer Fachkonferenz für ca. 40-45 Minuten
- Für zwei Sprecher ist eine Teilnahme an der Veranstaltung inklusive

Ihre Teilnahmekarte

- **2 Gastkarten** der Veranstaltung zur Weitergabe an Ihre Kunden. Die Gastkarten beinhalten die Dokumentation und die angebotene Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung.  
Bei Abnahme weiterer Teilnahmekarten werden 25% Rabatt auf die jeweilige Teilnahmegebühr gegeben.

Ihre Produkt- und Dienstleistungsvorstellung während der Veranstaltung

- Ihr **Informationsmaterial** auf dem BME-Auslagentisch
- sowie eine der folgenden Leistungen zur Auswahl:
- Präsentationsfläche von **6qm** im Rahmen der begleitenden Fachausstellung. **2 Personen als Standbetreuer** (ohne Zugang zu den Vorträgen) inkl. Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung
  - oder
  - Ihre **Schreibmappen** auf den Teilnehmerplätzen (exklusiv)
  - oder
  - Ihr **Welcome-Präsent** wird am Teilnehmer-Check-in verteilt (exklusiv)
  - oder
  - Ihre **Produkt/Unternehmensbroschüre** als Auslage auf den Teilnehmerplätzen (exklusiv)

Marketingservice

- Der Vertragspartner erhält 2 Wochen vor dem Event die Teilnehmerliste (Position und Unternehmen) zur internen Vorbereitung zugesendet. **Bitte nicht für Ansprache der Teilnehmer vor Eventbeginn nutzen!**
- Auf Wunsch erhalten Sie **Konferenz-Broschüren** für Ihr eigenes Kunden-Mailing
- Der Veranstalter unterstützt Ihre **Marketingaktivitäten**, in dem die Durchführung und Umsetzung Ihres Mailings übernommen wird. Bis zu **150 Adressen** bzw. Postversendungen sind in der Bearbeitung und im Porto kostenfrei. Die Datenschutzbestimmungen für Ihre Adressen werden von uns gewahrt.
- Über Ihre **Einladung können sich Teilnehmer mit einem Rabatt von 10% auf die Teilnahmegebühr** registrieren lassen. Ein Code-Verfahren regelt den Prozess.

## Konditionen auf Anfrage

## EXKLUSIV-PARTNER

Ihre Unternehmensdarstellung im Vorfeld der Veranstaltung

- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo in der **Veranstaltungs-Broschüre** (Auflage ca. 15.000) **oder PDF Broschüre** in hervorgehobener Form unter der Rubrik Exklusiv-Partner
- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo auf der **Veranstaltungs-Website**, zuzüglich Link zu Ihrer Unternehmens-Website in hervorgehobener Form unter der Rubrik Exklusiv-Partner

Ihr Know-how Transfer im Rahmen der Veranstaltung

- Inhaltliche Einbindung mit einem **Co-Referat** (Ihr Unternehmen und Ihr Referenzkunde) im Rahmen einer Fachkonferenz für ca. 40-45 Minuten
- Für zwei Sprecher ist eine Teilnahme über die Veranstaltungstage inklusive

Ihre Teilnahmekarten

- **2 Gastkarten** der Veranstaltung zur Weitergabe an Ihre Kunden. Die Gastkarte beinhaltet die Dokumentation und die angebotene Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung
- **1 Freikarte** zur Weitergabe an Ihre Mitarbeiter. Die Freikarte beinhaltet die Dokumentation und die angebotene Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung. Bei Abnahme weiterer Teilnahmekarten werden 25% Rabatt auf die jeweilige Teilnahmegebühr gegeben.

Ihre Produkt- und Dienstleistungsvorstellung während der Veranstaltung

- Präsentationsfläche von **6qm** (3m x 2m)
- **2 Personen** als **Standbetreuer** (ohne Zugang zu den Vorträgen) inkl. Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung. Jeder zusätzliche Standbetreuer wird mit EUR 75,-- /pro Tag nachberechnet.
- Ihr **Informationsmaterial** auf dem BME-Auslagentisch

Ihre Brandwirkung im Rahmen der Veranstaltung

- **Ihre Schreibmappen** auf den Plätzen der Teilnehmer (exklusiv)

Marketingservice

- Der Vertragspartner erhält 2 Wochen vor dem Event die Teilnehmerliste (Position und Unternehmen) zur internen Vorbereitung zugesendet. **Bitte nicht für Ansprache der Teilnehmer vor Eventbeginn nutzen!**
- Auf Wunsch erhalten Sie **Konferenz-Broschüren** für Ihr eigenes Kunden-Mailing
- Der Veranstalter unterstützt Ihre **Marketingaktivitäten**, in dem die Durchführung und Umsetzung Ihres Mailings übernommen wird. Bis zu **150 Adressen** bzw. Postversendungen sind in der Bearbeitung und im Porto kostenfrei. Die Datenschutzbestimmungen für Ihre Adressen werden von uns gewahrt.
- Über Ihre **Einladung können sich Teilnehmer mit einem Rabatt von 10% auf die Teilnahmegebühr** registrieren lassen. Ein Code-Verfahren regelt den Prozess.

## Konditionen auf Anfrage

## PREMIUM-PARTNER

Ihre Unternehmensdarstellung im Vorfeld der Veranstaltung

- Ihr Unternehmenslogo **exklusiv** auf der **Titelseite** des Veranstaltungsbroschüre (Auflage ca. 15.000)
- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo in der **Broschüre** oder **PDF Broschüre** in hervorgehobener Form unter der Rubrik Premium-Partner
- Ihr Unternehmensportrait und Unternehmenslogo auf der **Veranstaltungs-Website**, zuzüglich Link zu Ihrer Unternehmens-Website in hervorgehobener Form unter der Rubrik Premium-Partner

Ihr Know-how Transfer im Rahmen der Veranstaltung

- Inhaltliche Einbindung mit einem **Co-Referat** (Ihr Unternehmen und Ihr Referenzkunde) im Rahmen einer Fachkonferenz für ca. 40-45 Minuten
- Für zwei Sprecher ist die Teilnahme im Rahmen der Veranstaltung inklusive
- **Kurze Begrüßungsrede** (max. 3 Minuten) im Plenum vor dem ersten Referentenvortrag

Ihre Teilnahmekarten

- **2 Gastkarten** der Veranstaltung zur Weitergabe an Ihre Kunden. Die Gastkarten beinhalten die Dokumentation und die angebotene Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung
- **2 Freikarten** zur Weitergabe an Ihre Mitarbeiter. Die Freikarten beinhalten die Dokumentation und die angebotene Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung. Bei Abnahme weiterer Teilnahmekarten werden 25% Rabatt auf die jeweilige Teilnahmegebühr gegeben.

Ihre Produkt- und Dienstleistungsvorstellung während der Veranstaltung

- Präsentationsfläche von **6qm** (3m x 2m)
- **2 Personen** als **Standbetreuer** (ohne Zugang zu den Vorträgen) inkl. Verpflegung durch den Veranstalter im Rahmen der Veranstaltung. Jeder zusätzliche Standbetreuer wird mit EUR 75,-- /pro Tag nachberechnet.
- Ihr **Informationsmaterial** (max. 16 Seiten) wird am Check-In mit den Tagungsunterlagen ausgeteilt

Ihre Brandwirkung im Rahmen der Veranstaltung

- Ihre **Firmenbanner** (2 Stück) werden direkt im Bühnenbereich positioniert und sind somit über die gesamte Veranstaltungsdauer gut sichtbar.

Marketingservice

- Der Vertragspartner erhält 2 Wochen vor dem Event die Teilnehmerliste (Position und Unternehmen) zur internen Vorbereitung zugesendet. **Bitte nicht für Ansprache der Teilnehmer vor Eventbeginn nutzen!**
- Auf Wunsch erhalten Sie **Konferenz-Broschüren** für Ihr eigenes Kunden-Mailing
- Der Veranstalter unterstützt Ihre **Marketingaktivitäten**, in dem die Durchführung und Umsetzung Ihres Mailings übernommen wird. Bis zu **150 Adressen** bzw. Postversendungen sind in der Bearbeitung und im Porto kostenfrei. Die Datenschutzbestimmungen für Ihre Adressen werden von uns gewahrt.
- Über Ihre **Einladung können sich Teilnehmer mit einem Rabatt von 10% auf die Teilnahmegebühr** registrieren lassen. Ein Code-Verfahren regelt den Prozess.

## Konditionen auf Anfrage

Die vorgenannten Angebote sind freibleibend und unverbindlich. Alle vorgenannten Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Reisekosten und/oder etwaige Honorare für Mitarbeiter des Partners oder seines Referenzkunden gehen zu Lasten des Partners.