

Vertragsmanagement im Einkauf

23. März 2010, Frankfurt



Beschaffungsrisiken steuern, Transparenz schaffen, Kosten minimieren

- Ziele und Anforderungen an ein Vertragsmanagement-System
- Vertragsmanagement im konzernweiten Kontext
- Ausschreibung und Auswahl eines geeigneten Anbieters
- Kritische Faktoren einer erfolgreichen Implementierung

Vertragsmanagement im Einkauf

Sehr geehrte Damen und Herren,

der Druck, Kosten zu senken, Risiken zu minimieren und Prozesse effizienter zu gestalten, fordert von den Unternehmen immer neue Lösungsansätze. Ganzheitliches Vertragsmanagement setzt an diesen Punkten an und bietet zahlreiche Optimierungspotenziale: Eine effiziente Vertragsmanagement-Strategie, die sowohl die existierenden Vertragsarten und -formen als auch den jeweiligen Vertrag mit seinen relevanten Daten im Blick hat, birgt wertvolle Einsparpotenziale in sich. Zudem können mit Vertragsmanagement-Lösungen Compliance-Anforderungen besser erfüllt werden.

Auf dieser Veranstaltung treffen Sie Praktiker und Experten, die zu den aktuellsten Fragestellungen rund um das Thema „Vertragsmanagement im Einkauf“ diskutieren. Profitieren Sie dabei von Best Practice-Beispielen der Branchenkenner mit folgenden Schwerpunkten:

- Einsatz von Vertragsmanagement als Unterstützung für strategische Entscheidungen
- Identifikation von Verbesserungsbedarf und Nutzenpotenzialen
- Klare Abgrenzung von Schnittstellen zu anderen Prozessen
- Einsatzmöglichkeiten und Herausforderung im globalen/konzernweiten Einsatz
- Ausschreibung und Auswahl eines geeigneten Systems

Nutzen Sie auch die Gelegenheit, wertvolle Kontakte zu knüpfen und Erfahrungen mit Referenten sowie Fachkollegen aus anderen Unternehmen auszutauschen.

Wir freuen uns darauf, Sie am 23. März 2010 auf dem BME-Thementag „Vertragsmanagement im Einkauf“ zu begrüßen!

Ihr BME

Programm

Fachlicher Vorsitz und Moderation:

Sebastian Schröder, Rechtsanwalt,
BME e.V., Frankfurt am Main

09.30 Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung

09.45 Vertragsmanagement aus Sicht des Einkaufs

- Anforderungen des Einkaufs
- Zusammenspiel: Vertragsmanagement und SAP-Bestellprozesse
- Vertragsmanagement als Unterstützung für strategische Entscheidungen
- Einkaufskostenoptimierung: Verträge optimieren und besser nutzen

Matthias Gutfrucht, ZA Einkauf Investitionsgüter,
Südzucker AG, Ochsenfurth

10.30 Kaffeepause

11.00 Erfüllen Standard-Produkte die Anforderungen ...

- bei der Unterstützung der Prozesse?
- bei der Vertragsoptimierung?
- beim Teamwork?

Thomas Hübner, Geschäftsführer, Spider LCM GmbH,
Hamburg

mit Referenzkunde

11.45 Global Procurement – Einsatz eines konzernweiten Vertragsmanagements

- Ausgangssituation: Herausforderung einer einheitlichen Abbildung (Sprachen/Rechtssysteme)
- Probleme und Hindernisse bei der Einführung sowie deren Lösungsansätze
- Erzielte Ergebnisse

Christoph Bosslet, Manager Global Procurement
Governance & Systems, Roche Diagnostics GmbH,
Mannheim

12.30 Gemeinsamer Mittagsimbiss

Programm

- 14.00** **Unternehmensweites Vertragsmanagement bei einem Energieversorger – Von der Konzeption zur Implementierung**
- Management des Lebenszyklus von Verträgen mit elektronischen Akten
 - Integration von Vertragsmanagement mit SAP
 - Erzielte Ergebnisse: Risikominimierung, kürzere Bearbeitungszeiten und größere Transparenz
- Dr. Marc Diefenbruch**, Director Portfolio Management EMEA, Open Text, Grasbrunn
Dirk-Michael Elsner, IT Koordinator ECM, EWE AG, Oldenburg
- 14.45** **Auswahl und Implementierung eines Vertragsmanagement-Systems für den Einkauf – BME-Leitfaden**
- Erfolgsfaktoren erkennen, Handlungsfelder identifizieren
 - Der Business Case – Bewertung der Nutzenpotenziale
 - Reporting – Kennzahlen, Reports und Volltextsuche
 - Die unterschiedlichen IT-Lösungsszenarien verstehen
 - Den Projekterfolg sicher stellen
- Alexander Beyer**, Geschäftsführer, complon GmbH, Utting a. Ammersee
- 15.15** **Kaffeepause**
- 15.45** **Ausschreibung und Auswahl eines geeigneten Anbieters/Systems**
- Ausgangssituation
 - Schaffung der Voraussetzungen – Welchen Umfang will ich umsetzen?
 - Vorbereitung bzw. Planung der Ausschreibung
 - Punkte, die das Lastenheft umfassen sollte
- Markus Zoellner**, Providermanagement/Strategischer Einkauf, Union IT-Services GmbH, Frankfurt
- 16.30** **Kritische Erfolgsfaktoren bei der Einführung eines Vertragsmanagement-Systems**
- Prozessgestaltung und IT-Unterstützung
 - Rolle des Mitarbeiters – Aufbau und Funktion von interdisziplinären und unternehmensweiten Projektteams
 - Lessons learned
- Andreas Pfeiffer**, Unternehmensentwicklung, Energieversorgungs- und Verkehrsgesellschaft mbH Aachen (E.V.A.), Aachen
- 17.15** **Zusammenfassung und abschließende Diskussion**
- 17.30** **Ende des BME-Thementages**

Anmeldung

Gleich anmelden per Fax: **069 30838-299**
oder unter: www.bme.de/vertragsmanagement

Ja, ich nehme am 23. März 2010 am BME-Thementag
„Vertragsmanagement im Einkauf“ in Frankfurt teil.

BME-Mitglied

Nicht-Mitglied

BME-Mitgliedsnummer

Titel

Name, Vorname

Funktion, Stellung

Firma, Institution

Branche

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Telefon, Fax

E-Mail

Datum, Unterschrift

Internet

Veranstaltungs-Nr. 2540009

Ja, ich möchte den kostenlosen E-Mail-Newsletter
des BME abonnieren.

Ja, ich möchte diese Veranstaltung als Marketingplattform
nutzen und bitte um Kontaktaufnahme.

Abweichende Rechnungsanschrift:

Abteilung

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Teilnahmebedingungen:

Mit dem Anmeldeformular können Sie sich per Post, per Fax oder online anmelden. Die Buchung erfolgt in der Reihenfolge des Eingangs der Anmeldungen. Bei Absagen vor dem 09.03.2010 bitten wir um Verständnis, dass eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 50,- € berechnet wird. Bei späteren Absagen oder bei Nichterscheinen wird die volle Gebühr berechnet. Ersatzteilnehmer werden akzeptiert. Absagen sind schriftlich mitzuteilen. Änderungen vorbehalten

Partner

Open Text, Anbieter von Unternehmenssoftware und führend im Bereich Enterprise Content Management, unterstützt Unternehmen beim Management von geschäftsrelevanten Inhalten und der vollen Erschließung des damit verbundenen Nutzenpotenzials. Open Text verfügt über zwei Jahrzehnte Erfahrung in diesem Bereich sowie über 46.000 Kunden und Millionen Anwender in 114 Ländern. In Zusammenarbeit mit Kunden und Partnern bringt Open Text die besten ECM-Experten – die Content Experts™ - an einen Tisch, so dass Unternehmen das Wissen ihrer Organisationen erfassen und erhalten, den Markenwert steigern, Prozesse automatisieren, Risiken minimieren, Compliance-Auflagen erfüllen und ihre Wettbewerbsfähigkeit steigern können.

Open Text Software GmbH

Werner-von-Siemens-Ring 20, 85630 Grasbrunn

Tel.: 089 4629-0, Fax: 089 4619-1199

E-Mail: info.de@opentext.com

www.opentext.com

OPEN TEXT

The Content Experts™

Spider LCM entwickelt und vermarktet Softwareprodukte für mittlere und große Unternehmen in Europa und weiteren Auslandsmärkten. Die erfolgreichen Produkte sammeln und verwalten Fakten im Vertragsmanagement oder IT Management. Für beide, stark wachsenden Märkte, werden ergänzend hochwertige Consultingleistungen für die Produkteinführung, Prozessberatung und das Changemanagement angeboten. Zu den Kunden gehören Unternehmen wie Vodafone, die Linde AG, Beiersdorf oder der ERGO Versicherungskonzern. Spider LCM bietet schlanke, an Kundenwünschen anpassbare Softwareprodukte mit hohem Nutzen, schneller Amortisierung und langer Lebensdauer. Dauerhaft zufriedene Kunden sind das Ziel der Geschäftsstrategie.

Spider Lifecycle Managementsysteme GmbH

Paul-Dessau-Straße 8, 22761 Hamburg

Tel.: 040 788999-0

Fax: 040 788999-90

E-Mail: Thomas.Huebner@Spider-LCM.de

www.spider-LCM.de



Aussteller

OPTIMAL SYSTEMS entwickelt und vertreibt Softwarelösungen für Enterprise Content Management (ECM). Mit seiner ECM-Suite bietet OPTIMAL SYSTEMS eine zentrale Informationsmanagement-Plattform und zählt zu den führenden deutschen Anbietern individuell konfigurierbarer Lösungen für digitale Archivierung, Dokumentenmanagement und Business Process Management. Die Unternehmensgruppe OPTIMAL SYSTEMS wurde 1991 in Berlin gegründet und beschäftigt zurzeit rund 220 Mitarbeiter an sieben Standorten in Deutschland. Die Lösungen von OPTIMAL SYSTEMS sind bei über 800 Kunden in sämtlichen Branchen im Einsatz.

OPTIMAL SYSTEMS

Gesellschaft für innovative Computertechnologien mbH
Cicerostraße 26, 10709 Berlin
Tel.: 030 89570-80, Fax: 030 89570-8888
E-Mail: kontakt@optimal-systems.de
www.optimal-systems.de



OPTIMAL SYSTEMS

Die **otris software AG** zählt mit über 1000 Installationen zu den führenden Herstellern webbasierter Software-Lösungen in den Bereichen Vertragsmanagement und Dokumentenmanagement. Mit der Vertragsmanagementlösung otris CONTRACT können Verträge und im Zusammenhang stehende Aufgaben, Termine und Fristen besonders bedienerfreundlich und flexibel verwaltet, kontrolliert und verarbeitet werden. CONTRACT unterstützt den kompletten „Life-Cycle“ eines Vertrages: Vertragserstellung, Vertragserfassung, Vertragsüberwachung, Vertragscontrolling.

otris software AG

Thomas M. Klepper
Königswall 21, 44137 Dortmund
Tel.: 0231 958069-50, Fax: 0231 958069-44
E-Mail: klepper@otris.de
www.otris.de/contract



Unternehmensprofil

complon erbringt qualifizierte Beratungs- und IT-Dienstleistungen für Vertragsmanagement und Dokumentation in Einkauf, Vertrieb, Forschung und Rechtsabteilung. complon hat sich auf Geschäftsprozess-Optimierung durch Konzeption, Einführung und Betrieb von elektronischen Akten und Archivierungslösungen spezialisiert. Die Dienstleistungen basieren auf marktführenden Technologien und den Erfahrungen mit langjährig erfolgreichen Services großer Industrieunternehmen. Die Projekte werden gemeinsam mit Beratungspartnern und Systemintegratoren realisiert.

complon GmbH

Alexander Beyer
Rotkreuzstraße 2c, 86919 Utting a. Ammersee
Tel.: 08806 957-112, Fax: 08806 957-113
E-Mail: alexander.beyer@complon.com
www.complon.com



complon

Veranstaltungshinweise



Veranstaltungstermin:

Dienstag, 23. März 2010
09.30 Uhr – 17.30 Uhr

Veranstaltungsort:

Dorint Hotel Main Taunus Zentrum

Am Main-Taunus-Zentrum 1

65843 Sulzbach

Tel.: 06196 763-0

Fax: 06196 72-996

EZ: 112,- € inkl. Frühstück, Kontingent abrufbar bis 23. Februar 2010

Im Tagungshotel haben wir für Sie Zimmerkontingente zur Verfügung gestellt. Bitte nehmen Sie Ihre Reservierung unter dem Stichwort „BME“ selbst vor. Für Stornierung und Umbuchung ist der Teilnehmer selbst verantwortlich.

Teilnahmegebühr:

295,- € pro Person für BME-Mitglieder

395,- € pro Person für Nicht-Mitglieder

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

Online-Tagungsunterlagen, Kaffeepausen, Mittagsimbiss und Getränke

Veranstalter:

Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. - BME

Bolongarostraße 82

65929 Frankfurt/Main

Tel.: 069 30838-200

Fax: 069 30838-299

E-Mail: anmeldung@bme.de

Internet: www.bme.de

Haben Sie inhaltliche Fragen?

Ihr BME-Ansprechpartner:

Dorit Müller

Tel.: 069 30838-250

E-Mail: dorit.mueller@bme.de

