

# *mysupply*

*Mit uns schaffen Sie Wettbewerb*

14.02.19  
Köln

Jan-Hendrik Schlüter



# Die Verhandlung ist eine besonders herausfordernde Aufgabe im Einkauf, aber die Digitalisierung ist auch hier möglich

**Mai 1997**

„Deep Blue“

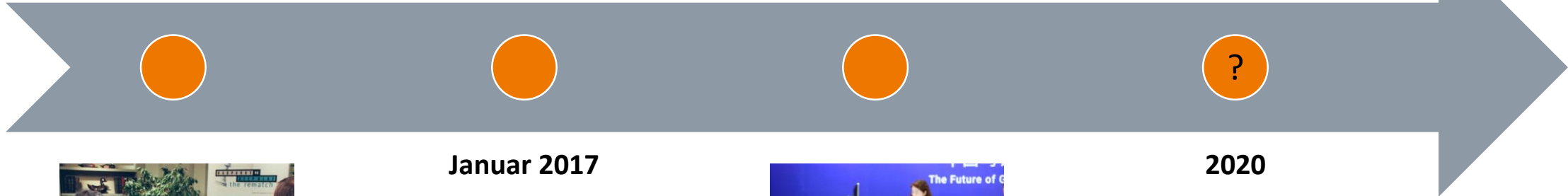
Computer gewinnt im Schach unter Turnierbedingungen



**Mai 2017**

„AlphaGo“

Computer gewinnt beim Go spielen unter Turnierbedingungen



**Januar 2017**

„Libratus“

Computer gewinnt beim Pokerspielen unter Turnierbedingungen

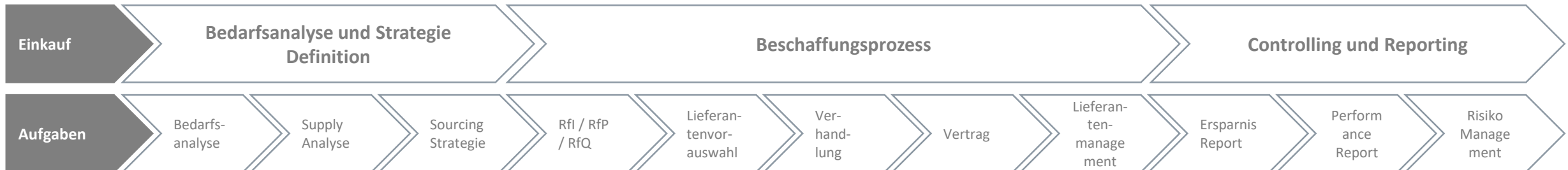


**2020**

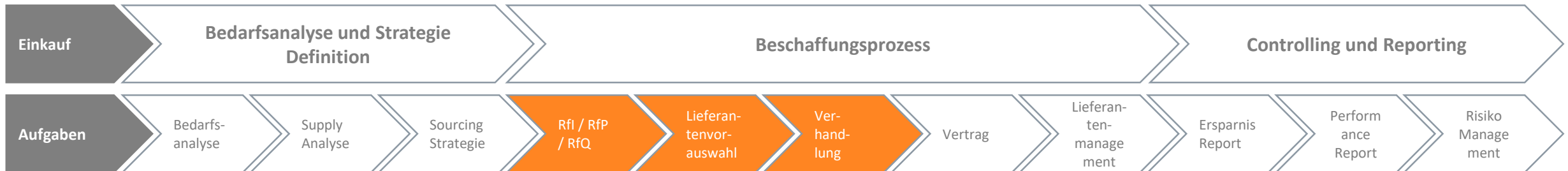
„mysupply“

Erzielt beste Ergebnisse bei Preisverhandlungen mit algorithmischer Spieltheorie

# Die Digitalisierung des gesamten Einkaufsprozesses ist eine große Aufgabe



# Mysupply fokussiert sich beim Einkaufsprozess auf die digitale Ausschreibung, Vorauswahl und Verhandlung



## mysupply ist sehr einfach in der Anwendung



warenspezifische  
Workflows

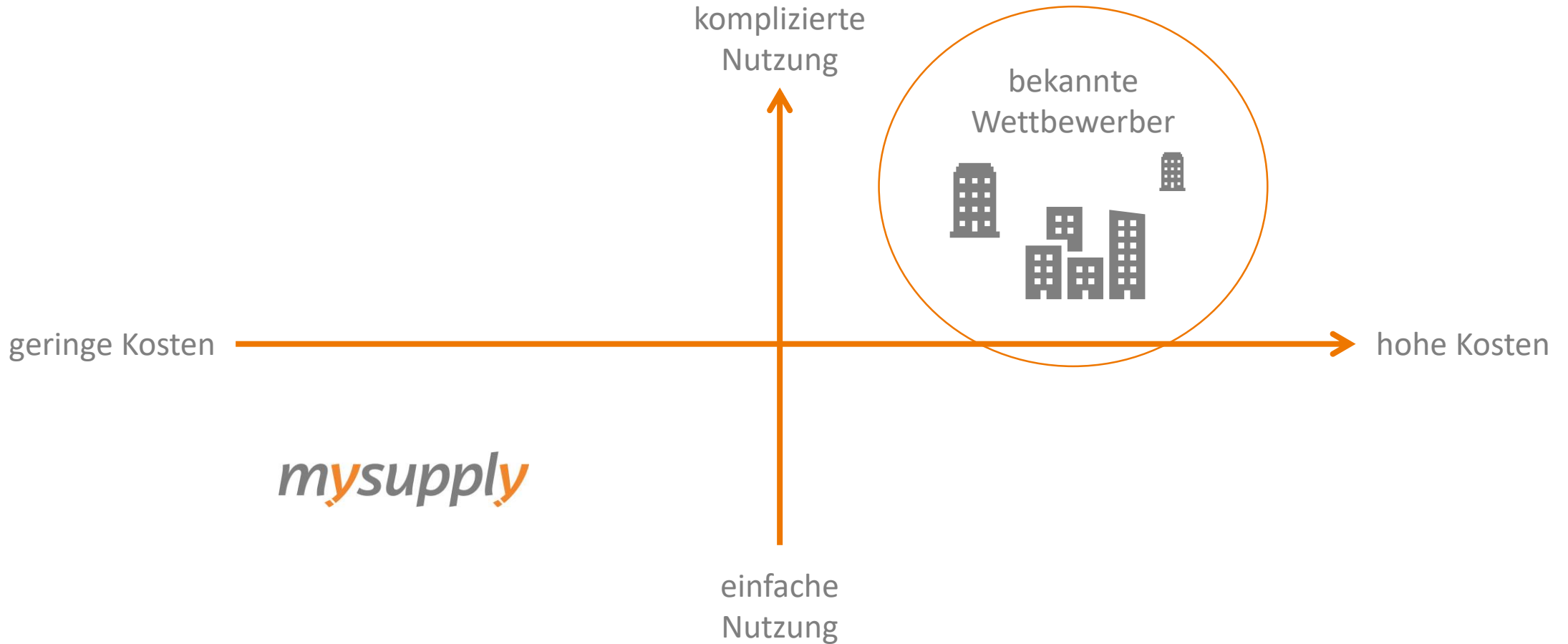


algorithmische  
Spieltheorie



automatisierte  
Verhandlung

## Die Marktpositionierung von mysupply



## Ihr Kontakt

Wir freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit!

Für weitere Fragen, melden Sie sich gerne bei uns.



Andreas Zimmermann

Gründer & CEO

Tel.: +49 (0) 40 / 228 53 230 - 0

andreas.zimmermann@mysupply.de



Jan-Hendrik Schlüter

Director Business Development

Tel.: +49 (0) 40 / 228 53 230 - 0

jan.hendrik.schluter@mysupply.de

**Mysupply Expertist Vertriebs GmbH**

Web: [www.mysupply.de](http://www.mysupply.de)

Große Elbstraße 42 - D-22767 Hamburg

Geschäftsführer: Andreas Zimmermann

Amtsgericht Hamburg

HRB 142922

# Wir freuen uns auf Sie!



Unser Team (von Links nach Rechts): Andreas Zimmermann (Founder and CEO), Jan-Hendrik Schlüter (Business Development), Anja Mönnich (Marketing), Christian Bode (Web Development), Agnes Boels (Operations Manager) und Kerstin Bombe (Head of Accounting)