

**GANZHEITLICH.
LÖSUNGSORIENTIERT.
KOSTENSPAREND.**

FLEXIBLE LÖSUNGEN FÜR IHR MEETING MANAGEMENT

IHRE MASSGESCHNEIDERTEN SERVICE-PAKETE

Wir unterstützen Sie mit maßgeschneiderten Lösungen: angefangen bei der Beschaffung von MICE-Dienstleistungen über das Teilnehmermanagement mit Hotelkontingentverwaltung bis hin zu innovativen Abrechnungslösungen. Die Service-Bausteine können dabei sowohl einzeln eingesetzt als auch zu einer Komplettlösung miteinander kombiniert werden („purchase-to-pay“).



ALLES AUS EINER HAND

Mit unserer langjährigen Expertise in der MICE-Industrie blicken wir stets auf ein ganzheitliches Meeting Management. Wir bieten Ihnen Web-Lösungen und begleitende persönliche Services, die Sie ganz nach Ihren Bedürfnissen kombinieren und einsetzen.



INTEGRATION IN BESTEHENDE PROZESSE UND SYSTEME

Wir realisieren kundenspezifische Schnittstellen zu führenden Systemen, wie beispielsweise CRM, OBE, ERP (SAP). Gleichzeitig profitieren Sie von unserer nachgewiesenen Kompetenz in Datenschutz und Informationssicherheit. Denn unsere Server befinden sich in einem ISO 27001 zertifizierten Rechenzentrum in Deutschland.



TRANSPARENZ FÜR EINE OPTIMALE VERHANDLUNGSPPOSITION

Mit unseren selbst entwickelten Web-Tools bündeln Sie das Einkaufsvolumen und machen mit einem Knopfdruck alle Veranstaltungsausgaben transparent. Damit stärken Sie Ihre Verhandlungsposition gegenüber den Hotels und handeln bestmögliche Kontingente und Preise aus.



SCHLANKE KREDITORENBUCHHALTUNG

Lagern Sie Abrechnungsprozesse an uns aus! Wir übernehmen die Rolle Ihres Lieferanten und kaufen sämtliche Veranstaltungsleistungen in Ihrem Auftrag, aber auf eigenen Namen und eigene Rechnung beim jeweiligen Leistungserbringer (z. B. Hotel) ein. Alle Einzelbelege führen wir auf einer BaFin-fähigen Sammelrechnung für Sie zusammen.



EINHALTEN VON ZAHLUNGSRICHTLINIEN

Schluss mit der Überprüfung einzelner Anbieter! Neben der einmaligen Lieferantenprüfung profitieren Sie zugleich von einer unbürokratischen Liquiditätsbrücke und erfüllen das Ihrer Policy entsprechende Zahlungsziel (in der Regel 30 Tage). Dies stärkt Ihre Reputation als „zuverlässiger Zahlungspartner“.

