

## KATEGORIEN

**Beratung** – Arbeitsschutz/Arbeitssicherheit, Benchmarking, Beratung, Beschaffung, BPO, Einkauf, Einkaufsmanagement, Einkaufsoptimierung, Einkaufsorganisation, Einkaufssoftware, Einkaufssteuerung, Einkaufsstrategie, Energieberatung, Energiemanagement, eProcurement, Kombinatorische Vergabeoptimierung, Kostenmanagement, Lieferantenmanagement, Logistik, Materialwirtschaft, Öffentliche Auftraggeber, Personalwesen, SAP, Sourcing, Spend & Supplier Analysis, SCM, TCO

**Einkaufsdienstleister** – Ausschreibungen, C-Teile, IT, Reklamationsmanagement, Supply Chain Management

**Software/Plattformen** – Bestellmanagement, Desktop Purchasing, eSourcing, eVergabe, Katalogmanagement, Lagerverwaltung, Lieferantenmanagement, Operativer Einkauf, SAP Solutions, Spent Management Systeme, SCM

**Sortiment-Anbieter/Dienstleister** – Arbeitsschutz, Betriebseinrichtungen, Bürobedarf, Chemisch-technische Produkte, Dichtungstechnik, Elektrokomponenten, Elektromechanische Produkte, Elektronik, Hardware, Kabel/Drähte, Kunststoffe, Lagertechnik, Messgeräte, Passive Bauelemente, Schlauch- und Armaturentechnik, Steckverbinder/Verbinder, Technische Produkte/Industriebedarf, Überspannung/Überstrom/Temperaturbausteine, Verbindungstechnik, Verbindungs- u. Befestigungselemente, Werkzeuge, Werkzeugmaschinen

**Unternehmensdienstleistungen** – B2B-Beschaffungsplattform, Druck, Einkaufssoftware, Facility Management, Fuhrparkmanagement, Industriedienstleistung, Logistik, Outsourcing Partner, Personaldienstleistungen, Projektmanagement, Supply Chain Management, Systemdienstleistungen, Verpackung

## prego services GmbH

Neugrabenweg 4

Kontakt: Thomas Frensch

66123 Saarbrücken, Deutschland

Position: Key Account Manager

Telefon: +49 (0)681 959 43 - 0

Telefon: +49 (0)681 959 43 - 1220

Telefax: +49 (0)681 959 43 - 1212

E-Mail: thomas.frensch@prego-services.de

E-Mail: info@prego-services.de

Internet: www.prego-services.de

Anforderungen wachsen, die Prozesse werden komplexer, der Kostendruck steigt – das bremst Unternehmen in ihrer Fokussierung auf das Kerngeschäft und hemmt ihre Wettbewerbsfähigkeit.

prego services GmbH ist eine erfolgreiche Shared-Services-Gesellschaft mit Sitz in Saarbrücken und Ludwigshafen. Über 500 Mitarbeiter erwirtschafteten im Geschäftsjahr 2015 rund 74 Millionen Euro Umsatz. Neben elektronischen Lösungen für katalogbasiertes Einkaufen, Dienstleistungseinkauf, Sourcing und Ausschreibungen beschäftigt sich der Geschäftsbereich Materialwirtschaft & Einkauf mit den klassischen Themen einer Einkaufsabteilung.

In einer modernen Einkaufsorganisation erstrecken sich die Aufgaben heute über die komplette Lieferkette mit stark ausgeprägten Managementaufgaben. Zu den rein operativen Beschaffungsvorgängen kommen Aufgaben aus dem Qualitätsmanagement, Projektmanagement („design to cost“, technisches Benchmark, Standardisierung) und aus den Bereichen Logistik und Finanzen (Risk-Management) hinzu. Hier positioniert sich der Fachbereich Einkauf der prego services mit seinen Dienstleistungen als DER Ansprechpartner für seine Kunden.

Mit seinem Ursprung im Bereich der Energieversorgungsbranche ist der Einkauf der prego services ein Spezialist für die Energiewirtschaft, IT, Metall- und Chemieindustrie sowie

für das Bauwesen. Wir helfen Unternehmen, die nach DIN ISO 50001 zertifiziert sind, bei ihrem Energiemanagement. Der prego-Einkauf unterstützt seine Kunden durch die Übernahme der kompletten Einkaufsdienstleistung. Dies kann sich auf die operativen Prozesse beziehen, aber auch bis hin zum taktischen und strategischen Einkauf.

Die Einkaufsberatung der prego services schafft bei ihren Kunden Transparenz über deren Einkaufsvolumen, Warengruppen, Lieferanten und Bedarfsermittlung (spend cube). Daraus lassen sich gemeinsam mit dem Kunden Einkaufsstrategien entwickeln, die das Ziel zur Kostensenkung, Volumenbündelung, methodisches Sourcing und zum Abschluss strategisch wichtiger Rahmenverträge verfolgen. Dies beinhaltet neben der Durchführung von Spend Analysen die Dienstleistung für Warengruppenmanagement, Ausschreibung, Sourcing und die Erstellung von Katalogen (e-Business).

Unsere Kunden profitieren insbesondere auch von unserem Know-how zur Digitalisierung der Einkaufsprozesse. Unsere SAP-Experten beraten und entwickeln in den SAP-Core Modulen. Ferner rundet unsere Logistik die Dienstleistung in der Materialwirtschaft ab.

Mit diesem Portfolio bietet prego services ihren Kunden umfassende maßgeschneiderte Materialwirtschaftskonzepte an.